



6 Passos



**Manual da
Revendedora
de Sucesso!**



**Juruaia
Lojas**

Torne-se uma revendedora de sucesso em apenas 6 passos!

Como lucrar alto revendendo lingerie?



Fazer o seu dinheiro como revendedor de lingerie parece um desafio, ou um sonho impossível?

Todo começo é difícil, mas esse guia rápido vai clarear sua mente sobre as principais necessidades e decisões a serem tomadas no início dessa jornada!

Conquistar sua própria renda dentro dos seus horários e possibilidades vai ser muito mais fácil! Vamos lá?

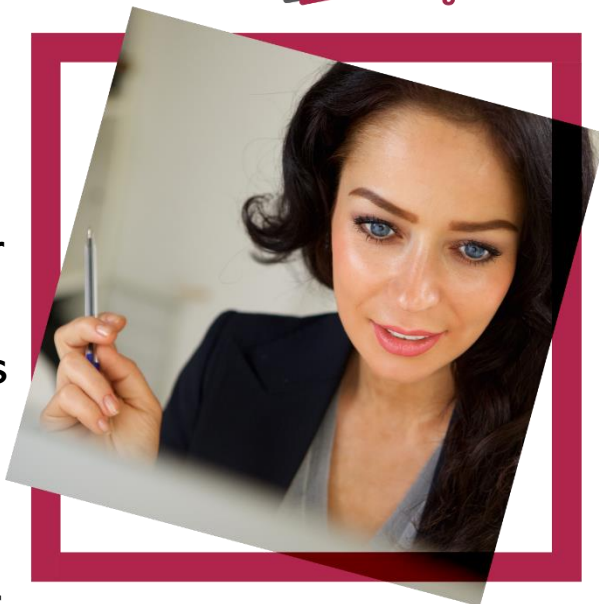




Você já sabe como são preços no atacado? Você pode estar por dentro dos valores de varejo para sua região das marcas que você mais gosta, mas pesquisar por um bom preço no atacado pode colocar você em uma linha de preço diferente da que você está acostumada a ver nas lojas, o que pode significar muito mais margem de lucro para você!

Você já tem uma ideia das concorrentes que você terá nessa caminhada – mas em vez de incentivar uma concorrência, nosso conselho é que você faça algumas amizades nesse meio para ficar sempre por dentro das novidades de coleções e promoções, afinal o sol brilha para todas, e é sempre bom estar acompanhada de pessoas em quem você confia principalmente quando você é uma iniciante! Ah, aproveite para conhecer novas marcas, mesmo as que você nunca ouviu falar: sempre há uma ou duas novidades das quais você ainda nunca ouviu falar que podem dar muito mais lucro que as mesmas marcas de sempre, então fique sempre atenta às oportunidades e recomendações: a Internet é um ótimo meio para descobrir novidades e verificar avaliações e depoimentos que vão ajudar você a decidir se as peças valem mesmo a pena!

Você já sabe qual o seu capital de giro para começar a investir? Então vamos começar estabelecendo onde e como você vai comprar! Nós sempre recomendamos um polo produtor como Juruaiia para comprar o seu estoque no atacado: além de ter acesso a várias opções de preços e novidades, você tira um dia só para viajar e fazer compras, economizando tempo e dinheiro – e você pode conferir as melhores lojas em <https://juruaiialojas.com.br>.



Você pode aproveitar mais ainda: geralmente polos produtores geralmente organizam promoções gerais em quase todas as lojas e confecções – e aproveitar um dia todo de queima de estoque vai fazer você economizar muito dinheiro na primeira fase! Você também pode se tornar uma revendedora através de empréstimo consignado, mas nesse caso precisa checar as regras de cada marca, ok?

Não é só isso, você ainda precisa pensar em alguns pontos, como: qual é o seu público? Você vai começar revendendo para amigas, vizinhas e familiares? Vai aproveitar a hora de almoço no trabalho ou o intervalo nas aulas da faculdade para mostrar suas novidades? Saber para quem vai revender não somente ajuda muito na escolha das peças como também ajuda você a organizar a sua agenda de revenda, prazos e até os preços que você vai colocar nas peças, então passe tudo isso para o papel para começar a se organizar!



Você pode confiar sempre no seu bom gosto e no quanto você é exigente com a qualidade das peças, mas é muito importante considerar quem são as suas clientes: se você vai começar a revender para pessoas conhecidas, é fácil pensar no que elas gostariam de comprar – assim, você vai saber o que oferecer! Você já sabe que uma amiga é maluca por rosa; tem outra amiga que não abre mão da academia e adora ir para a academia toda produzida; talvez conheça alguém que não abre mão de detalhes luxuosos com muito brilho em tudo, ou uma pessoa que adore detalhes fofos como estampas de animais?

Use esse conhecimento a seu favor, escolhendo algumas peças que você acha que vão chamar a atenção das clientes que você conhece!

Se você não tiver certeza, não tem problema: comece a investir tanto em peças básicas e clássicas quanto em conjuntos e peças mais elegantes, sofisticadas e ousadas para diversificar bastante o seu estoque – seguir aquela dica de investir nas cores também é importante! Tem sempre uma ou duas cores que marcam presença em cada estação, elas costumam ser apostas certas na hora da revenda, mas é bom não deixar de lado aquelas junto com cores clássicas que nunca saem de moda: branco, preto, vermelho, bege, chocolate... Se você confiar muito em uma ou duas marcas, pode até pedir orientação para a vendedora que vai atender, mas confie na sua intuição para dar a palavra final sempre, afinal é você quem vai apresentar as peças para as clientes! E preste atenção em alguns detalhes especiais, pois muitas peças possuem fechos, alças e cortes superdiferenciados que requerem uma dose de atenção na hora de vestir... Se for o caso, anote para ter tudo na ponta da língua na hora de revender!

Aqui, você pode soltar a imaginação e imaginar o quanto você quer ganhar depois de alguns meses, quando você já estiver estabelecida como uma revendedora de sucesso - mas nós recomendamos usar de bom senso e estabelecer uma quantia razoável para essa fase de início, ok?



Entre três e seis meses, o quanto você espera estar conseguindo de lucro mensal? Você tem um valor, como R\$2.500,00 de lucro por mês nessa fase, ou uma porcentagem, como lucrar 30% sobre suas peças vendidas? É claro que você tem potencial para aumentar muito esses valores e lucrar cada vez mais, mas estabelecer lucros razoáveis a cada mês ajuda você a saber em que ritmo você está progredindo, evitando frustrações – em outras palavras, um planejamento razoável vai ajudar você a subir bem alto, mas ainda mantendo os dois pés no chão. Mas nada de se subestimar, estabeleça um valor real que você sabe que consegue alcançar – se você quiser, pode até fazer uma pesquisa com algumas revendedoras que você já conhece e já confia para ter uma média bem real do quanto você pode ganhar nessa fase!



Queremos que você se faça uma pergunta: é possível comprar de uma loja, marca ou pessoa que você não sabe que existe ou que vende algum produto?

É claro que não! Para ter sucesso na revenda, as pessoas precisam saber que você está revendendo – e mesmo que você seja uma pessoa muito conhecida, cheia de contatos e amizades, é difícil esperar que somente a propaganda boca a boca surta o efeito desejado logo no início da sua caminhada de sucesso!

Então faça muito barulho sobre as peças que você revende, mesmo antes de começar a revender!

Faça a sua parte, e comece a fazer barulho anunciando que você está revendendo lingerie, de preferência antes de começar: um mês antes, você pode criar uma página no Facebook e um perfil no Instagram, por exemplo, e começar a dar algumas dicas de moda e tendência – é só pesquisar antes para criar um conteúdo bacana que suas futuras consumidoras vão curtir! Não se esqueça de postar às vezes que você irá começar a revender lingerie, assim você cria uma base de possíveis clientes que ficam cientes do seu trabalho! Se você preferir apenas postar um pouco sobre os conjuntos que você já revende, tudo bem - mas manter as pessoas que podem comprar de você informadas e interessadas em comprar de você é essencial para começar sua jornada como revendedora com o pé direito!

Faça uma análise mensal ou quinzenal para ver se está alcançando os seus objetivos!

Você já estabeleceu algumas metas de revenda e lucro, então agora é o momento de analisar os seus resultados!



Você pode fazer suas anotações do quanto você revendeu e recebeu, e verificar se você alcançou a sua meta, ou se está próxima disso mensalmente ou quinzenalmente – tudo depende dos seus objetivos! Se você já está alcançando os seus objetivos financeiros iniciais, nossos mais sinceros parabéns – é sempre muito difícil alcançar esse patamar logo de cara! Mas se você ainda não atingiu a sua meta, não fique triste: tudo é mais complicado quando você está começando, então nada de frustrações - não desanime e continue se esforçando, o próximo mês com certeza será muito mais positivo!

Continue anotando seus gastos e lucros independentemente do seu tempo de experiência como revendedora: é uma dica valiosa para estabelecer novas metas e lucrar cada vez mais!

Você está pronta!

Parabéns!



Depois desses seis passos, você já está pronta para se tornar uma revendedora de sucesso!

Coloque tudo o que você aprendeu em prática, e aproveite as dicas e novidades que você receberá do portal Juruiaia Lojas no seu e-mail a partir de agora!

E para fechar tudo com chave de ouro, em alguns dias uma consultora de vendas de uma das melhores marcas de Juruiaia vai entrar em contato com você!

Boa sorte na conquista pela sua renda própria e independência financeira!